



Die **Rohrer-Marti AG** mit Sitz in **Zollikofen BE** gehört zu den führenden Importeuren in den Bereichen Baumaschinen und Stapler. Neben einer schweizweiten Vertriebsorganisation betreibt das Unternehmen einen starken Kundendienst mit mobilen Servicetechnikern, zwei eigenen Werkstätten und einer gut strukturierten Ersatzteilorganisation.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir **per sofort oder nach Vereinbarung** eine dienstleistungs- und frontorientierte Persönlichkeit als

## **Technischer Verkaufsberater im Aussendienst (m/w)** Verkaufsregion Basel, Aargau, Jura-Südfuss (d)

### **Ihre Aufgaben:**

In Ihrem Verkaufsgebiet sind Sie die Visitenkarte der Unternehmung und stellen mit Ihrer hohen Dienstleistungsbereitschaft die erfolgreiche Akquise von Neukunden und die professionelle Betreuung innerhalb des bestehenden Kundenstamms sicher. Mit hoher Präsenz in Ihrem Marktgebiet erkennen Sie anlässlich Ihrer Kundenbesuche dank Ihres aktiven Zuhörens und Ihrem Verhandlungsgeschick das Potenzial möglicher Bedürfnisse. Sie wickeln den daraus resultierenden Verkaufsprozess ab (Offerte – Organisation von Testeinsätzen evaluierter Maschinen und Geräte – Preisverhandlung – Vertragsabschluss – Auslieferung – Inbetriebnahme) und stellen in sämtlichen Phasen eine hohe Kundenorientierung sicher. In administrativen Belangen werden Sie durch ein zuverlässiges Verkauf-Innendienst Team unterstützt.

### **Ihr Profil:**

Sie sind eine flexible, dienstleistungsorientierte Verkaufspersönlichkeit mit einer selbständigen und disziplinierten Arbeitsweise. Die Akquisition von Neukunden behagt Ihnen ebenso wie die Pflege bestehender Kundenbeziehungen. Ihre Identifikation mit der Produktpalette und Ihr technisches Verständnis bilden beste Voraussetzungen für eine effiziente und bedürfnisorientierte Kundenbetreuung. Der Umgang mit dem Computer und die Anwendung von Office-Programmen bereiten Ihnen kein Kopfzerbrechen. Der Wohnort im Verkaufsgebiet mit guter Erreichbarkeit des Firmensitzes in Zollikofen rundet Ihr Profil ab.

### **Und das können wir Ihnen bieten:**

Es erwartet Sie eine vielseitige und äusserst selbständige, eigenverantwortliche Aufgabe. Nach einer umfassenden Einarbeitung werden Sie laufend innerhalb der Produktpalette weitergebildet. Dies geschieht sowohl intern, wie auch bei Lieferanten aus dem In- und Ausland.

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto, welche Sie uns unter Angabe der **Referenznummer 21-1892** per E-Mail an **bewerbung@propers.ch** zustellen. Diskretion ist für uns oberstes Gebot; deshalb behandeln wir auch Ihre Unterlagen unter Berücksichtigung dieses Anspruches. Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater, Herr Dieter Blaser, unter der Nummer **034 420 01 23** gerne zur Verfügung.