



Die **Mandatec AG** mit Sitz in **Biel**, steht seit über 35 Jahren als Garant für Zuverlässigkeit und Genauigkeit in der Herstellung von Hochpräzisionskomponenten. Mit einem modernen Maschinenpark und hohem Automatisierungsgrad sorgt das Unternehmen für beste Voraussetzungen bei Mitarbeitenden und Kunden.

Zur Erweiterung des Verkauf-Teams suchen wir eine dienstleistungs- und kundenorientierte Persönlichkeit als

Technischer Verkaufsberater im Aussendienst (m/w/d) Eine Chance auch für Einsteiger!

Das sind Ihre Aufgaben:

Sie betreuen bestehende Kunden in der Deutschschweiz und der Romandie und verstehen es, Ihr technisches Verständnis bei der Beratung der Kunden hinsichtlich des breiten Leistungsangebotes gewinnbringend einzusetzen. Zudem akquirieren Sie in Ihrem Verkaufsgebiet Neukunden, für die das Dienstleistungsportfolio der Mandatec AG von hohem Nutzen ist. Dabei führen Sie den gesamten Verkaufs- und Beratungsprozess von der Kundenanfrage bis zur Auftragserteilung hinsichtlich technischer Machbarkeit, Kalkulation, terminlichen Abklärungen und Angebotsverhandlungen. Als kompetenter Ansprechpartner sind Sie zudem die Schnittstelle zur internen Projektabwicklung und stellen dabei eine klare Ausgangslage für die erfolgreiche Auftragsumsetzung sicher.

Was wir von Ihnen erwarten:

Sie verfügen über eine technische Ausbildung in der Zerspanung und idealerweise über eine Weiterbildung zum Technischen Kaufmann. Als extrovertierte und gewinnende Persönlichkeit zeichnen Sie sich durch eine hohe Kundenorientierung und einen ausgeprägten Willen zum Erfolg aus. Nebst Ihrem Sinn für technisch komplexe Zusammenhänge verfügen Sie über hohe Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick. Sie sprechen Deutsch auf verhandlungssicherem Niveau und können sich auch gut in Französisch verständigen. Sie sind gerne unterwegs und lieben die Abwechslung zwischen externen und internen Aufgaben.

Und das können wir Ihnen bieten:

Es erwartet Sie eine herausfordernde und eigenverantwortliche Aufgabe mit den entsprechenden Kompetenzen, langfristigen Entwicklungsperspektiven sowie fortschrittlichen Anstellungsbedingungen an einem modernen Arbeitsplatz an verkehrsgünstiger Lage.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto, welche Sie uns unter Angabe der **Referenznummer 23-2053** per E-Mail an **bewerbung@propers.ch** zustellen. Diskretion ist für uns oberstes Gebot; deshalb behandeln wir auch Ihre Unterlagen unter Berücksichtigung dieses Anspruches. Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater, Herr Dieter Blaser, unter der Nummer **034 420 01 23** gerne zur Verfügung.